



緊急セミナー

流山市商工会後援

3/26(水)

14:00~16:00

—元信組支店長が明かすマル秘テクニック—

融資交渉! 失敗しないための8つのポイント

「貸し渋り」は、今あまり使われなくなりましたが、現実的になくなった訳ではありません。銀行借入れなどで悩まされ、資金繰りに影響を受けておられる中小企業経営者は少なくないと思われます。

そこで、元信用組合の支店長であった講師が、中小企業専門に融資を行ってきた経験から、具体的に、しかも本音で銀行との交渉の仕方を伝授します。単に、信組・信金・銀行だけでなく、公庫や信用保証協会にも通用する手法ですので、お聞き逃しのないようにご参加ください。

8つのポイント

1. 融資に積極的な銀行を選ぶ。
2. 自社の借入限度額を知る。
3. 融資の用途を明確にする。
4. 時間にゆとりを持って申し込む。
5. 資料は銀行が欲しがるものを作成する。
6. 経営内容をガラス張りにする。
7. 融資姿勢の変化を知る。
8. 財務体質の強化を図る。



講師紹介

古谷 今朝衛

古谷企業経営研究所所長、中小企業診断士

●開催日時：平成20年3月26日(水) 14:00~16:00

●会場：流山市生涯学習センター 3F 大会議室 (流山セントラルパーク駅前 徒歩3分)

●参加費：1,000円(税込み・テキスト代) 先着20名限定

●お申込み・お問合せ：NPO法人流山経営支援グループ(担当:富岡)

TEL/FAX 04-7150-1032 E-mail: tomio_t@w2.dion.ne.jp

※ お申込みはFAXないしホームページ([URL:http://www.nagareyama-msg.org/](http://www.nagareyama-msg.org/))よりお願い致します。

緊急セミナー「融資交渉! 失敗しないための8つのポイント」
参加申込書 FAX:04-7150-1032

緊急セミナー「融資交渉!」		フリガナ 貴社名 事業者名	業種
3月/26日	住所 〒	TEL	
		FAX	
役職	ご芳名(フリガナ)		E-mail