

すぐに実行できる

売上アップ作戦

50円から始める

**お客様との、コミュニケーション
づくり!!!**

売れた!

コミュニケーションがあると
売れるんです!



今回のセミナーでは、繁盛店の成功事例を数多く集めて、すぐに実行できるように説明します。「成功の秘訣」をやさしく解説します。成功と失敗の差はなにか。どうすれば成功するかをぜひご確認ください。成功の原則を知らないと無駄が多く、時には失敗します。このセミナーで、明日からすぐに役立つノウハウがいっぱい習得できます。

ご注文ありがとうございます!



- **日時:5月28日(水)18:00~20:00**
- **場所:流山市生涯学習センター 3階大会議室**
- **講師:鈴木洋一郎(NPO 法人流山経営支援グループ 副理事長)**
- **受講料:2,000円**
- **定員:20名(先着順)(申込はFAX、E-mail、ホームページから)**
- **セミナーのスケジュール**

	主要項目	内 容
1	販売促進策	こんなユニークな販売策がある
2	はがき大作戦	はがきはこんなに効果がある。はがき作戦成功事例
3	店作り成功法	店の作り方で売り上げが10倍違う
4	成功する販促策	成功する販促策を次々と紹介

主催:NPO 法人流山経営支援グループ 後援:流山市商工会

ホームページ:<http://www.nagareyama-msg.org/>

申込先 NPO 法人流山経営支援グループ 事務局:鈴木洋一郎

FAX:04-7153-4708 E-mail:yochans@gmail.com

氏名		会社名	
住所		電話番号	
E-mail		FAX 番号	

*いただいた申込情報は、本セミナー以外には使用しません。

前回セミナー受講者の声

◆具体的な事例をもとにした内容で分かりやすかった。どうすれば成功するかヒントを得ることができました。

◆内容は、これまで誰も教えてくれなかったことだったので大変良かったです。多くの事例をいただきましたので参考にします。

講師の紹介

【鈴木洋一郎】 中小企業診断士、
NPO 法人流山経営支援グループ主任講師
株式会社リコーでマーケティング推進

はがきを使った販売促進策を提唱する。

中小企業の経営相談 600 回以上。多くの販売促進策を支援してきた。経営戦略、経営計画、創業セミナーなどの講師を各地で行っている。



◆すぐに役立つ講座だと思いました。

早速企画を組み立て、チラシ作りに役立ちます。

◆目からウロコの 1 日でした。今までいかに間違ったやり方で仕事をしていたか、恥ずかしくなりました。

いただいた資料はすぐに利用します。

この方法で繁盛店を作る

- ◆商圏の見直しで繁盛店にする
- ◆繁華街から遠くても繁盛
- ◆チラシのつく方、配り方で繁盛する
- ◆接客の仕方で儲かる店になる
- ◆活力朝礼・終礼がお店を変える

らっしやい！！
新鮮だよ！！



● 事例の一部紹介

1. 最後発薬品会社がシェア NO.1 !

- 大学病院前に営業所、日に 4 回の訪問
- 病院の便利屋さん、何でもやります
- 先手の提案で信頼づくり

2. お客が訪ねてくるリフォーム店

- 来客は、VIP 待遇、感動の接待
- お客様満足度 120%
- 口コミが次々とお客を招く

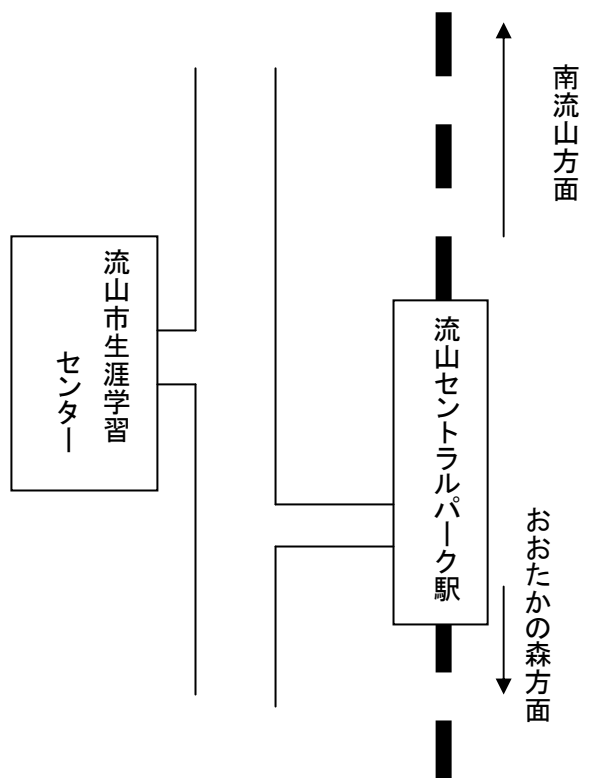
3. 給食弁当会社の男性、実績 180%アップ !

- 1 日最低 1 通以上、月 30 通以上
- 月平均受注が 26.5 件から 47.6 件へ
- お客様の対応がよくなり業績向上

4. 複写機セールス NO.1 の S さん

- 名刺交換後のはがき礼状からスタート
- 継続訪問のはがき礼状で成約
- 連続売上トップを走る

- つくばエクスプレス駅から
徒歩 3 分



問合せ先 NPO 法人流山経営支援グループ
事務局: 鈴木洋一郎 TEL&FAX: 04-7153-4708

E-mail: yochans@gmail.com